

猶太富豪們打個噴嚏，世界上所有的銀行都將感冒
五個猶太財團坐在一起，便能控制整個世界黃金市場



猶太民族是世界上最聰明、最神秘、最富有的民族之一。
他們在經商方面以其獨特的經營理念、商業技巧及眾多的超級富豪而甲天下，
摘取了「世界第一商人」的桂冠



序言

猶太民族是世界上最聰明、最神秘、最富有的民族之一。他們在經商方面以其獨特的經營理念、商業技巧及眾多的超級富豪而甲天下，摘取了「世界第一商人」的桂冠。

馬克思是這麼描述猶太人的：「在他們的眼裏，整個大地都是交易所；在這塊土地上，他們除了要比自己的鄰居富有以外，沒有別的使命；生意控制了他們的全部思想，一種生意換成另一種生意，是他們唯一的休息；即使他們偶而沒有考慮他們的生意，那也是想探聽一下別人的生意做得怎樣。」

猶太富豪們打個噴嚏，世界上所有的銀行都將感冒；

五個猶太財團坐在一起，便能控制整個世界黃金市場；

在美國，1%的猶太人佔據了美國至少40%的財富；

猶太人為什麼會是世界上公認的最會賺錢的人？猶太人為什麼能賺錢？猶太人又是怎樣來賺錢的？難道猶太人真的就是上帝最寵愛的民族？



最偉大的財富課

猶太商人號稱「經商的智者，賺錢的『魔鬼』」。猶太商人在做生意的過程中，能夠把人人具有的賺錢的潛質發揮到極限；把種種合法的賺錢的途徑利用到極限。

在猶太人的家庭中，母親啟蒙小孩子時都會問：「假如有一天你的房子被燒了，你的財產也將要被人搶光，那麼你將帶著什麼東西逃命？」孩子通常是直覺地想到錢、鑽石、或是珠寶等等。這時候母親就會開導：「有一種沒有形狀、沒有顏色、沒有氣味的寶貝，你知道是什麼嗎？」要是孩子答不出來，母親就會說：「孩子，你要帶走的不是錢，也不是鑽石，而是智慧，因為智慧是任何人都搶不走的，你只要活著，智慧就永遠伴隨著你。」

每一個猶太母親幾乎都這樣教育過自己的孩子，所以尊崇智慧的觀念是深深植根在所有猶太人心中的。在精明的猶太人眼中，金錢並不是最重要的，任何有價的東西都能失而復得，只有智慧才是人生無價的財富。

崇尚智慧的猶太商人，在做生意的過程中，常常以智取勝，因此有「世界的財富在猶太人的口袋裏，猶太人的財富在自己的腦袋裏」的說法。

猶太商人有著優秀的商業操守，他們把契約視為「與上帝的約定」。在守法的前提下，猶太商人什麼生意都做，什麼錢都敢賺，但絕對不會做違法的生意；他們



序 言

的誠信以及對於合約的嚴格遵守，是全世界聞名的；他們賺錢的時候，是堂堂正正的精明。

作為一個有著經商傳統的民族，猶太商人從幾千年的經商實踐中，形成了很多獨特的經商技巧。這就是猶太商人真正會賺錢、能賺錢的關鍵之所在。

他山之石，可以攻玉。《最偉大的財富課》就是對猶太人賺錢的方法做一個整理與探討，希望有志於賺錢的讀者朋友們能夠從中受到啓迪，然後積極行動起來，爭取做個有錢人！



目錄

第一章 上帝給予光明，金錢散發溫暖

實現財富夢想	1 2
· 要做一個真正的企業家	1 2
· 每一次眨眼都會帶來利潤	1 4
· 致富理財的五條黃金法則	1 7
· 人們因為有夢想而快樂	2 0
· 一定要學會經營自己	2 5
· 永遠以別人的利益為先	2 8
打造致富心態	3 1
· 求利心態一定要擺正	3 1
· 在大腦中採出「金礦」	3 4
· 不妨多保持一些野心	3 6
· 等待機會是笨拙行為	4 1



第二章 理智賺錢是一種智慧

· 要有一根賺錢的神經·····	45
· 想打勝仗還得知己知彼·····	50
· 體會經商快感·····	55
· 金錢是對人最好的祝福·····	55
· 推理式猶太經商模式·····	58
· 猶太人進市場如魚得水·····	62
· 別讓財富佔據了你的情感·····	65
· 商人一定要充滿熱忱·····	68
· 經商要靠規則·····	76
· 二十三條賺錢的「公理」·····	76
· 讓規律去證明世界·····	81
· 只要付出就會有收穫·····	84



• 年輕人是最有希望的.....	8 6
• 把生意當做自己情人.....	8 8
• 靠銷售小商品也能發財.....	9 1
• 沒有規則不能盈利.....	9 4
投資要靠勇氣.....	9 8
• 有風險才有利潤.....	9 8
• 野心不敗，創新不斷.....	1 0 0
• 緊緊把握金融走勢.....	1 0 4
• 節約顧客的每一個便士.....	1 0 8
• 善於發現一生總是成功.....	1 1 2
• 信心越強機會越大.....	1 1 6
• 經商就必須敢於冒險.....	1 2 1



目錄

第三章 即使是一美元也要賺

錢生錢需要技巧·····	1 2 6
· 小心地選擇你的籃子·····	1 2 6
· 善於掏別人的錢包·····	1 3 1
· 定下明確的賺錢目標·····	1 3 4
· 胸懷大志終會成功·····	1 3 8
· 能不能賺錢與體力無關·····	1 4 0
· 找個「冷門」發財·····	1 4 5
· 善用別人的錢生錢·····	1 4 9
· 懂得先「捨」後「得」·····	1 5 1
利找利還要靠眼光·····	1 5 5
· 找到與眾不同的「財眼」·····	1 5 5
· 所有的商品只有一個屬性·····	1 6 0
· 沒有原則終不能成大器·····	1 6 3



- 成為富翁的八條真理：…………… 1 6 8
- 別讓對方知道自己想什麼…………… 1 7 1
- 做生意不要責怪運氣不好…………… 1 7 4
- 把數字準確地運用於生活…………… 1 7 7

第一章

上帝給予光明，金錢散發溫暖

《塔木德》指出：金錢是給美好人生的祝福，是人給上帝的禮物。商人的耳朵能夠聽見金錢的歌唱。猶太商人們總是為自己敏感的財富觸覺引以自豪，幾乎所有的猶太富豪好像都有一根賺錢的神經，一觸即動，一動則財源滾滾。猶太人就是憑藉著這些智慧登上了世界第一商人的寶座，讓世人刮目相看。





實現財富夢想

◇ 要做一個真正的企業家

《塔木德》指出：上帝讓你赤裸裸地誕生於這個世界，絕不是爲了讓你雙手空空地離開它。在猶太人看來，每個人的人生都有著某種使命感，而猶太商人的使命感就是要擁有財富，要做一個真正的企業家。爲了實現這樣一個目標，你就必須敢於冒險，敢於到其他人認爲一無所獲的地方去。奧納西斯就是這樣從一個貧困的電焊工變成了世界上最富有的富豪之一。

一九二二年，以猶太難民身份進入希臘國土的奧納西斯雙手空空，身無分文，工作找不到，棲身之處亦無著落，真是度日艱難。趁著在一條舊貨船上打工的機會，當船剛停泊在阿根廷首都港口的時候，奧納西斯開溜了，從此開始了他轟轟烈烈的創業生涯。

在阿根廷，奧納西斯在一家電話公司當了一名電焊工。他每天工作十六個小時以上，還經常通宵達旦地加班。在貧困中長大的他捨不得多花一分錢，時間久了便



積蓄了一筆錢。隨後他從事煙草生意，不久便賺取豐厚的資金，經營頭腦和眼光也隨之成熟和銳利起來。他決定到其他人一無所獲的地方去賺錢。當他稍稍站穩腳跟欲再度發展的時候，震駭世界的經濟危機襲來了。在充滿了恐慌的災難之中，奧納西斯以他過人的勇氣和眼光，把財力投資於在危機中被普遍認為最不景氣的行業：海上運輸。要知道當時全世界的貿易陷於癱瘓，而海上貿易瀕臨死亡。一九三一年的海運量僅是一九二八年的三分之一左右。當加拿大國營鐵路公司被迫出售產業時，奧納西斯瞭解到該公司有六艘船出售。這些船在十年前的價錢是每艘二百萬美元，而現在則只賣二萬美元。奧納西斯急匆匆趕到加拿大，買下了這六艘船。這種孤注一擲的投資做法令人驚異，而他卻深信值得這麼做，一旦時勢變化，投資會賺回來，利潤更會源源而來。

果然，第二次世界大戰爆發了。形勢要求運輸業復甦並發達。一項明智而果斷的投資見效了，六艘貨船頓時成為活動的金礦。奧納西斯驟然變成一個擁有「制海權」的希臘海運巨頭。別人不做的，他做了，別人賺不到的錢，他賺了，而且賺了個夠！奧納西斯一下子變得有錢有勢，成為世界上一個舉足輕重的人物。不久，他把自己企業的總部遷到了美國紐約。



第二次世界大戰結束後，當別人又對海運業憂心忡忡、舉棋不定時，奧納西斯又以其的明智和魄力投資於油輪，其速度是驚人的。二次大戰前，他的油船的總噸位是一萬噸，而到了一九七五年，他已擁有四十五艘油輪，其中十五艘是二十萬噸以上的超級油輪！這時與他身為難民的一九二二年相隔了五十三年。就是這個當年的窮小子、月薪二十二美分的奧納西斯成了世界上最富有的富豪之一。除了上述那些輪船、油輪，他還擁有十家造船廠、一百多家公司、航空公司以及眾多地產、礦山，財產的總數額達十億美元之巨！

 **經商要點：**每個人的**人生**都有著某種使命感，而猶太商人的使命感就是要發大財。

◆ 每一次眨眼都會帶來利潤

《塔木德》中有這樣一句話：金錢每一次眨眼都會帶來利潤。猶太商人對於金