

胡立陽

將蛋炒飯變成錦繡炒飯

獻給求職族與上班族的法寶



……生涯規劃的最高境界……

一盤不起眼的蛋炒飯，只要加上幾顆綠豌豆，再澆上一點蕃茄醬，就能搖身一變，成為讓人垂涎三尺的「錦繡炒飯」。那麼，只要稍加一點創意，求職時就能將千篇一律的履歷表變成錄用保證書；上班後更能將平淡乏味的辦公室工作做得有聲有色，立即讓老闆自動為你加薪！

胡立陽

胡立陽

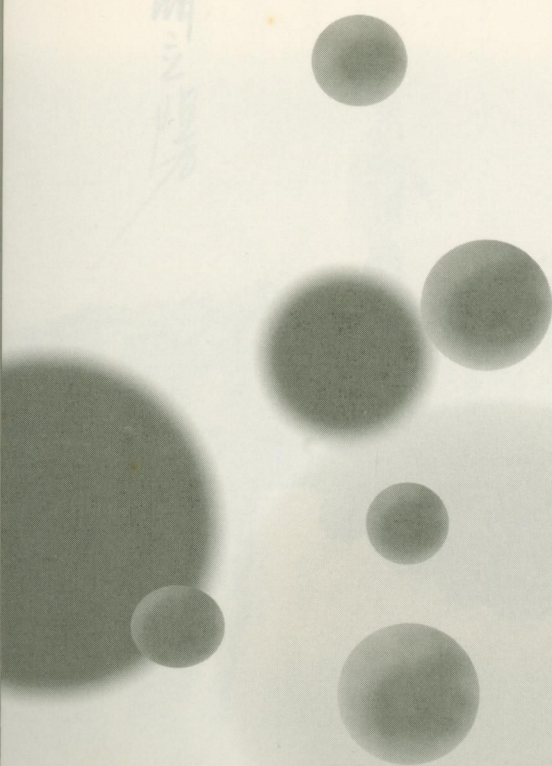
美國加州聖塔克拉大學會計學士、企管碩士，二十七歲才找到自己喜愛的工
作，但到二十四歲時，已經是全美最大的美林證券公司第一位華籍副總裁兼分
公司總經理，為中國人在華爾街爭光。七十四年底接受政府徵召回國服務，除
在財政部證期會擔任顧問；中央大學及政治大學教授股票投資學外，並擔任中
華民國證券市場發展基金會秘書長，任期中帶動國內空前投資熱潮，造成一股
「胡立陽旋風」。八十五年主持「生涯規劃」電視節目，由於對「成功學」有獨
到研究，再度造成轟動。現任立陽企業管理以及立陽證券投資顧問股份有限公
司董事長。著作有排行榜冠軍書——「胡立陽股票投資一〇〇招」、「胡立陽年
青人開創前程一〇〇招」等。

胡立陽

將蛋炒飯變成錦繡炒飯

獻給求職族與上班族的法寶

胡立陽



自序

胡之陽



我想要跟你們一起分享一個小秘密：

過去大家總是把我和股市聯想在一起，其實，我能對社會更有貢獻的是——
教年輕人如何出人頭地，教所有朋友規劃美好的人生！

如果你到過我在美國的證券公司辦公室，目睹盈門的訪客，又見到我正在忙著同時接聽幾支電話，已經大開眼界，等聽到大家請教我的不是股票「明牌」，而是懇求我為他們解答有關求學、求職、工作等方面所遭遇的各種疑難雜症，保證更會大吃一驚！

自從民國七十四年十一月接受政府的徵召返國服務以來，我便一直在注意，我國的年輕人讀書相當勤奮，工作也十分賣力，都希望能在競爭激烈的環境中脫穎而出，有所作為，但卻缺乏出人頭地的技巧——即萬事俱備，卻欠缺臨門一腳的竅門，非常可惜。

以求學為例，很多人都知道要「用功」讀書，卻少有人懂得去「用心」讀書，以致日後變成「書呆子」的多，而能將所學靈活應用成為「愛迪生」的卻少，喪失了讀書的根本意義。

以求職爲例，有不少人找工作的態度像是在應付功課一樣，將只花了三分鐘填完的小小一張履歷表寄出，居然便認爲自己該做的都做了，就看別人怎麼決定了。你可知道，一家大公司的主管每天要接到多少應徵函嗎？除非自認是天降麒麟，幸運之神特別眷顧，否則僅憑一張小卡片就要人家來求你上班，豈不是太天真了一點？

以工作來說，總有人因努力工作多年而始終未受公司重視，每天牢騷滿腹，只怪別人「有眼不識泰山」，卻從未探討應如何去下點工夫以博得上司的青睞。

我們每一個人若不懂得一點登門捷徑，要想在一個到處擠滿人的社會裏出人頭地，可能比中愛國獎券還難呢！

總之，這本書只是揉合了我個人以往由錯誤中學得的經驗，與多年來仔細觀察別人成敗的心得，提供給年輕人做爲參考，目的當然是希望青年人都能在人生的戰場中勇往直前，旗開得勝！

出版緣起

出版緣起



你聽過胡立陽的演講嗎？

很多人都有，包括我們。聽胡先生任何一場有關股票投資或是生涯規劃的演講，若非親眼目睹，還真難以形容那種台上台下、樓上樓下擠得水洩不通的震撼場面！他永遠都能將最深奧難懂的學問與看法，以最幽默風趣的說故事方式來表達，完全把「教室變成電影院」了！

你看過胡立陽的書嗎？

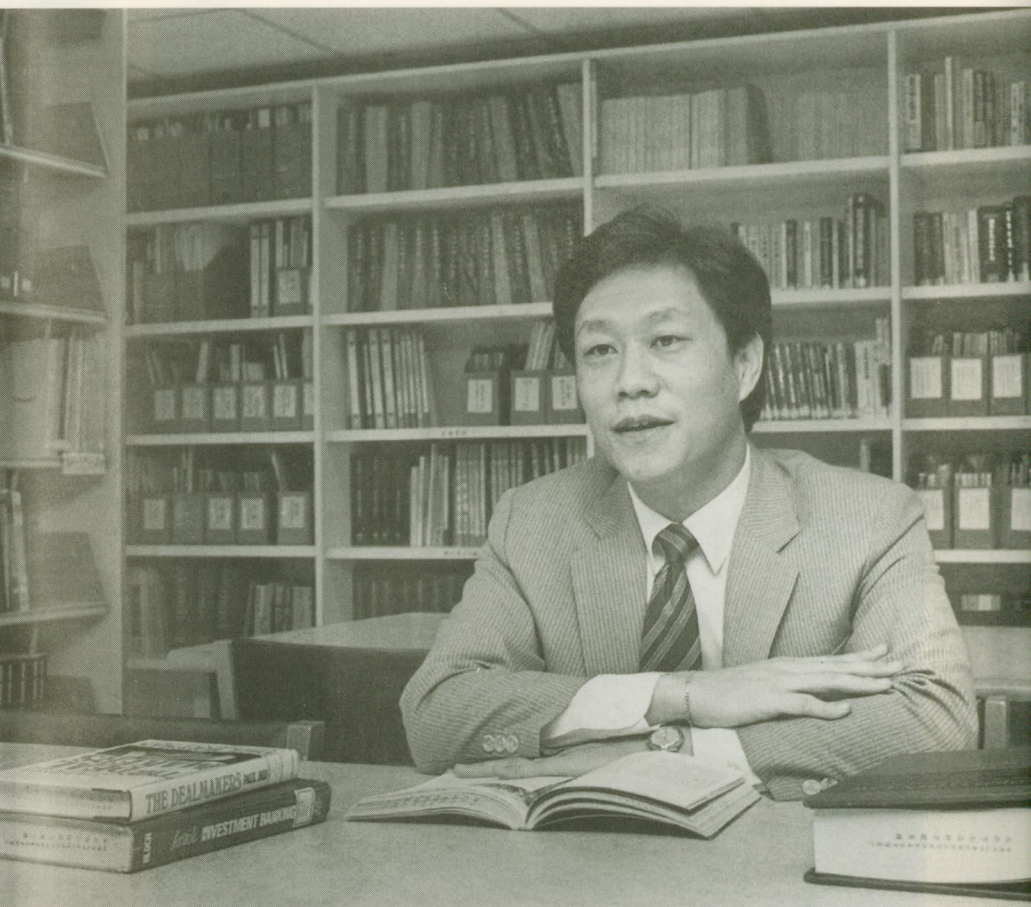
很多人都有，包括我們。民國七十六年，胡先生的著作「股票投資一〇〇招」一上市便造成空前轟動，並且連續幾年一直在各大暢銷書排行榜中高居不下，立即為原本冷門的股票投資書籍帶來了驚人轉機。緊接著，民國七十八年，另一本勉勵大家奮發圖強的著作「年輕人開創前程一〇〇招」也是一推出就成了冠軍暢銷書，同樣立即為原本冷門的生涯規劃出版市場開啓了一扇大門。在這本書中，胡先生對人生的規劃與創業的做法真是別出心裁，除了讓我們大開眼界之外，也解釋了為什麼他當年在國外能由一個小小的會計一躍至華爾街成為叱咤風雲的人物；回國後，在一切從頭開始的情況下，又能由一個「無名氏」在「一夕之間」變成媒體尊稱的

股市「天王巨星」。總之，看他的故事同樣會像是一場扣人心弦的電影！

人生如戲，三、四年前，胡立陽在職場生涯中大起之後又曾出現大落的經驗再度成為媒體紛紛報導的題材。有鑑於他近幾年來的遭遇實在是傳奇且具教育意義，我們終於說服他將「年輕人開創前程一〇〇招」重新修訂，並忍痛割愛其中的二、三十招，以便加入更「曲折離奇」的最新變化。讀者朋友，你們大家有福了！

保證讀者們會在最輕鬆愉快的心情下一口氣看完本書，也預祝你們能很快的在擠滿人的社會中脫穎而出！

源源文化事業股份有限公司榮譽推薦



“圖書館中也可暢遊巴黎？”

胡立陽將他一則緊接著一則的奇妙經驗全寫在“將蛋炒飯變成錦繡炒飯”這本書裏，保證讀者會邊看邊呼：「太精采了！」

這個時候的胡立陽豈會料到日後竟能在華爾街叱咤風雲，更在中華民國股市中扮演了相當重要的角色。



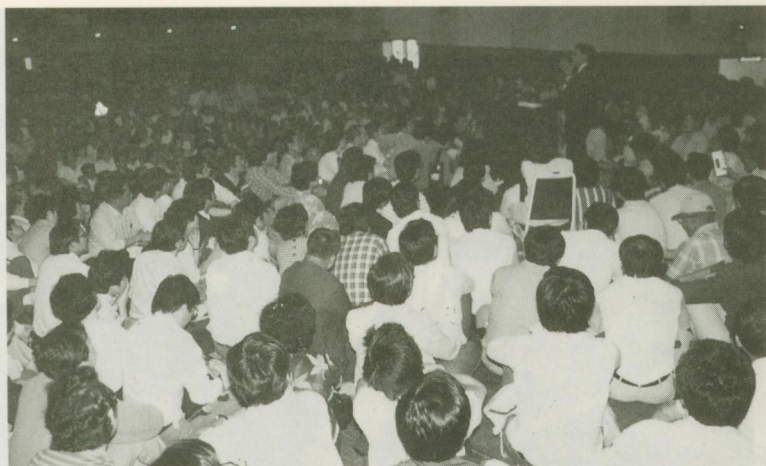
在證券市場發展基金會秘書長任內，胡立陽發揮了鍥而不捨的精神，終於帶動了國內空前的投資熱潮。



主持美林證券矽谷分公司，是胡立陽在美國證券界的顛峰時期。

就在這間美林分公司的辦公室內，胡立陽學習到如何在工作中蘄露頭角的竅門。

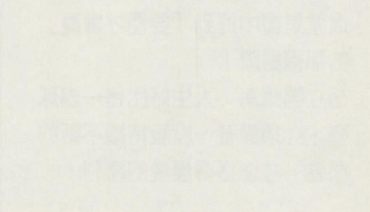




胡立陽的演講，無論主題是股票投資或是生涯規劃，若非親眼目睹，還真難以想像那種人山人海的震撼場面。



中央大學任教期間，在民生報的「吾愛吾師」系列報導中，胡立陽被選為「校園中最受學生愛戴的老師」。



胡立陽在人生中最如何跨出下一步？



這就是書中提到「要衝才會贏」的那幅對聯！

胡立陽認為，人生好比是一場球賽，必須靠著一股股持續不斷的衝勁，才能獲得最後的勝利！





今天的胡立陽仍然念念不忘當初在華爾街時為了創造業績，曾經嚴格要求自己每天要打 500 通電話，替自己製造希望。



胡立陽經常到海邊去看潮起潮落，思考在起起伏伏的人生中該如何跨出下一步？



連勇猛的獅子都會有疲勞的時候，胡立陽也曾經歷一段令他心灰意冷的低潮時期。



胡立陽的父母親曾擔心他會因「橫衝直撞」的個性而在步入社會後吃盡苦頭；
胡立陽對老人家的「先見之明」既感慨又感激！

將蛋炒飯變成錦繡炒飯

自序 1

出版源起 5

1 掌握創業的五個黃金階段 25

2 頑皮的個性，歡愉的童年 29

3 當機立斷，操之在我 32

4 羨慕別人，刺激自己 36

5 塑造積極進取的個性 38

6 學非所好很痛苦，用非所學更悲哀 40

7 尋找自己的興趣與專長 43

8 「學非所好」——你已經失敗了一半 45

9 想身為不平凡的人，就要做不尋常的事 47

10 只要不輕言放棄，你就還有機會 50

24	23	22	21	20	19	18	17	16	15	14	13	12	11
親臨現場，瞭解狀況	瞭解公司的背景	打工提供自我磨練機會	爬不動樓梯，卻坐上電梯	每天認識一位新朋友	臉皮厚一點，勇氣多一點	有開闊的胸襟，生活才更快樂	學英文——寓學習於無形	身歷其境，才能快速學習	圖書館中也可暢遊巴黎	書中的黃金屋，也有捷徑可通	依賴好記性，不如記張小卡片	要會舉一反三，才能發揮讀書效益	「用功」讀書比不上「用心」讀書
81	79	77	75	73	71	69	67	65	63	61	57	55	53

25	知己知彼，穩操勝券	82
26	「訂做」一份逗人喜歡的履歷表	84
27	打鐵趁熱，登門拜訪	86
28	三分鐘面試原則	88
29	成功的「推銷」自己	90
30	莫貪一時高薪	91
31	別迷失在安逸的金飯碗中	93
32	別為不喜歡的工作找藉口	96
33	失業為創業之母	98
34	及時認清自己	100
35	趕快走出迷宮	102
36	找尋適才適所的工作	104
37	不斷接受挑戰，才能更上層樓	106
38	找對工作可以改變命運	108

52	51	50	49	48	47	46	45	44	43	42	41	40	39
培養你的自制力	判斷力——知識與經驗的結合	想像力——有賴後天培養	別變成被人操縱的「機器人」	博得老闆青睞的三種助力	養兵千日，用在一時	日行一記——假如我是董事長	苦等機會不如創造機會	借力使力，出人頭地	壓力可以激發工作潛能	跟老闆搭同一部電梯	遇上討厭的老闆，趕緊「開除」自己	集眾人優點於一身	要尋找能成為公司「主體」的工作
136	134	133	131	129	127	124	122	120	118	116	114	112	110

66	65	64	63	62	61	60	59	58	57	56	55	54	53
多充實專業知識	要先打動對方的「心」，才能推銷自己	每天都要替自己製造希望	要抓住重點才能攻無不克	掌握效率——三分鐘電話原則	用目標監督自己	無條件的付出，才有無盡的回收	創造主管的魅力	遇上裝糊塗的老闆，你只能比他更「不要臉」	讓老闆「自動」為你加薪	在辦公室中做個受歡迎的人	關心你的上司	以「禮貌」來打動老闆的心	強將手下無弱兵
166	164	162 160	160	157	155	152	149	147	145	143	141	140	138

80 79 78 77 76 75 74 73 72 71 70 69 68 67

「說得多」不如「說得巧」

「拒絕」是「接受」的過程

行銷致勝的兩大法寶

到阿拉斯加去賣冰箱

要做到不虛此生

將蛋炒飯變成錦繡炒飯

別懷有「時間很多」的錯覺

「想到就做，邊做邊想」的時間管理

失戀？失意？塞翁失馬焉知非福

學做一個樂觀進取的人

你也可以成為演講高手

我沒有失敗，只是此路不通

投資理財的最高機密（一）

投資理財的最高機密（二）

170 168

172

174

176

178

180

182

184

187

189

192

194

197

94	93	92	91	90	89	88	87	86	85	84	83	82	81
做一個「沒有過去，只有未來」的人	做個越挫越勇的男子漢	滿遭損，謙受益	將噓聲變為掌聲	一場沒有掌聲的演講	不能空有理想卻光說不練	扮演好人生舞台上的每一個角色	要衝才會贏	只能向前衝，不能往後看	找尋人生的歸屬	保持不斷躍升的衝勁	赤手空拳打天下	賠了股票，賺到人生	投資理財的最高機密（三）
229	227	224	222	219	217	214	213	211	209	207	205	203	200

一人一碗牛肉麵

231

打著光腳走路的股市教父

233

創業途中，切忌樹敵

235

建立良好的的人際關係，便可一飛衝天

237

別得意忘形，別自暴自棄

239

不斷創造自己被利用的價值

241

結尾感言

243

1 掌握創業的五個黃金階段

有些事，做錯了還可以重新來過，但生命中每個階段的抉擇，都只能有一次。一旦決定了方向，就不要後悔，要勇往直前！

我把創業依照年齡分爲五個階段，以下便是我的「五年進階論」：

（一）首先是二十四歲到二十九歲，我稱做「工作嘗試期」。

在此時期要盡量去摸索、嘗試各種工作，畢竟實際與理想總會有所差距。常聽一些剛入社會的年輕人抱怨：這份工作沒有前途、根本學不到東西。甚至一些年紀已不小的人，老在唱回想曲：當初如果怎樣、怎樣，現在就會如何、如何。其實，到了最後還在發牢騷，除了浪費自己口水，還會吵到別人。

我要奉勸所有的年輕人，這段期間，在找到真正適才又適所的工作之前，寧願不斷地換工作！是的，不喜歡老闆、工作環境不如想像中好……都可以馬上離開。