



史上第一本！

威士忌投資勝經

買對威士忌 讓你投資獲利600%

威士忌圓夢推手

柯育堂 | 著

投資顯學，吸金速度驚驚漲；行家追捧，獲利漲幅一路衝！

為你解開全球威士忌投報率一飛衝天的祕密！

一挑就中的選酒實務

一聽就懂的溝通技巧

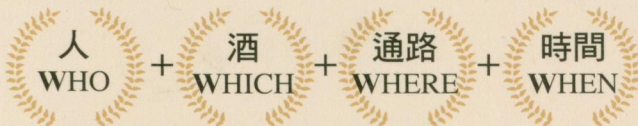
一買就賺的議價時機

進階版！保證「一定威」的投資煉金術



獨家公開！

威士忌投資獲利4W，一一說分明



李雅欣

羅芙奧藝術集團董事總經理

沈方正

老爺酒店集團執行長

林安泰

香港邦瀚斯酒類拍賣專家

徐俊相

東森財經主持人

黃澤民

翔輝藝術物流總經理

張世杰

鬚鬚張股份有限公司副董事長

張哲生

台灣文史學家

趙淑燕

中華中小企業經營領袖協會理事長

(依姓氏筆畫順序排列)

專業推薦



柯育堂

威士忌圓夢學院創辦人

現為兩岸三地拍賣公司投資常客、台灣多家威士忌社團榮譽會員

擁有不動產經紀人與證券營業員執照，專長不動產、金融商品、威士忌與藝術品投資。曾經做過記者、房屋仲介、縣長秘書、大學推廣中心講師，中華電信POP廣告定點代理商，二家投資公司負責人。

無師自通，從失敗中學習，自創威士忌價值投資選酒心法，年威士忌交易投資金額高達上千萬。我的經驗你可以學習、可以複製、但記得不要犯同樣的錯，邀請大家和我一起圓夢，現在投資威士忌正是時候。



Facebook



LINE



史上第一本！

威士忌投資勝經

買對威士忌 讓你投資獲利600%

威士忌圓夢推手
柯育堂 | 著



時報出版

推薦序 6

自序 8



Chapter 1

能喝、能玩、能賺錢的威士忌

拍賣會的當紅炸子雞，看威士忌如何玩出新時尚 14

好喝易懂的投資商品，高報酬率的常勝將軍 22

歡迎入坑一起瘋，威士忌投資熱（樂）無窮 27



Chapter 2

上帝的禮物，生命之水

威士忌怎麼來的？ 32

威士忌的製程 37

威士忌的種類與分法 41

威士忌專有名詞和投資行話 47



Chapter 3

投資威士忌的四大獲利關鍵 W

WHO：什麼人買什麼酒，確定自己的投資哲學 52

哲學 1：知己知彼，不亂買 58

哲學 2：資金管控，比氣長 54

WHICH : 找尋會增值的威士忌，善用七大法則 56

法則 1 : 高年分 56

法則 2 : 稀有性 57

法則 3 : 已關廠的酒廠 60

法則 4 : 已停產的商品 63

法則 5 : 具備話題性的商品 66

法則 6 : 曾經得獎的商品 67

法則 7 : 熱門品牌 70

WHERE : 找到對的管道，買威不求人 74

(1) 新品限量 : 75

新品渠道 1 : VIP

新品渠道 2 : 抽籤

新品渠道 3 : 排隊

(2) 熱門交流品 : 78

交流管道 1 : 拍賣會

交流管道 2 : 實體通路酒商

交流管道 3 : 收藏家之間的交流

交流管道 4 : 國外網路買酒

WHEN : 掌握最佳賣出訊號，會買更要會賣 86

賣出訊號 1 : 滿足點到了 86

賣出訊號 2 : 市場交易連續三年未創新高或流標 87

賣出訊號 3 : 股匯市動盪或重挫 88

賣出訊號 4 : 急性需求出現，單一價格瞬間急漲 88



Chapter 4

威士忌投資心法大公開

- 心法 1：天下武功唯快不破，投資要快狠準 94
- 心法 2：向錢看，不要和威士忌談戀愛 99
- 心法 3：鎖定賺錢標的，簡單動作重複做 101
- 心法 4：市場永遠是對的，和往事乾杯 103



Chapter 5

威士忌投資進階實戰教學

- (1) 一挑就中的選酒實務技術 108
 - 技術 1：數字投資術 108
 - 技術 2：圖文投資術 110
 - 技術 3：木盒衣服投資術 112
 - 技術 4：系列（整套）投資術 114
- (2) 一聽就懂的交易溝通技巧 118
 - 技巧 1：和拍賣公司成為好朋友，主動伸出橄欖枝 118
 - 技巧 2：廣結善緣，酒專店尋寶樂無窮 122
 - 技巧 3：以誠待人，人脈就是錢脈 127
- (3) 一買就賺的議價時機 130
 - 時機 1：敵弱我強時，殺價不手軟 130
 - 時機 2：出國小確幸，旅遊兼買酒 133



Chapter 6

威士忌未來的趨勢預測

後貿易戰的最佳避險商品，節稅自用兩相宜 138

強弱懸殊大，包桶熟方興未艾 141

你若是威士忌愛好者，也將是投資常勝軍 144



Appendix

附錄 威士忌投資 Q&A 147

世界上美好的事物太多，懂的人才了解它們的價值，而非一味止於追求價差或 CP 值，多年參與藝術品拍賣專場經驗，我的感觸尤其深刻。羅芙奧的威士忌拍賣專場行之多年，隨著市場的成熟與發展，近五年在羅芙奧的業務比重越顯重要，成交率也屢創新高，儼然已成為公司的獲利與黃金招牌。

非常感謝兩岸三地威士忌的愛好者與投資朋友的支持，未來我們會持續廣為徵集且嚴選更多稀世珍釀，以滿足不同客層的需求，敬請期待也希望能給予我們掌聲與支持。由於一般人對威士忌還停留在品飲的印象，不但不知威士忌為何具有投資價值，也不知如何進場投資，儘管我們的威士忌拍賣專場競價已非常踴躍，總人數有所成長，然而真正有興趣及想了解威士忌的藏家或拍品詢問度，已不若前幾年倍數成長，可見威士忌拍賣仍有相當的難度與高門檻，需要專家推廣與教育，才能使其市場成熟，更為世人所了解及參與，在此願和大家共勉。

坊間威士忌製程研究及品飲推薦的書不在少數，然而深度談論威士忌投資的書，付之闕如，欣聞育堂吾友願意將其多年威士忌投資心得與案例，書寫成書，實在是威士忌迷之福，更是市場之創舉，謹此除了祝福新書大賣外，亦期待未來和所有投資朋友共創三贏。

羅芙奧藝術集團董事總經理 | 李雅欣

和育堂相識於一場威士忌高年份好友一支會，雖然是第一次碰面，但爽朗健談的育堂，很快的和大夥融入在一起，而他帶來的百富 30 在當天也頗受大家好評，足見其品味與挑酒功力。後來在閒聊時，經現場其他友人介紹，方知其長期經營臉書社團，其正派公正形象為很多威友所推崇，因此若遇威士忌交易買賣糾紛，常透過育堂居間協調排解，更讓我對這位小老弟另眼相看：因為酒是死的，人是活的，要能成為威士忌酒友間的公道伯，除了要有一定的威士忌專業知識、熟悉交易行情外，更要有良好的人際關係與協調能力，誠屬不易。

在台灣喜歡喝威士忌的人口眾多，其中也不乏許多達人與專家能侃侃而談各品牌的特色與品飲方法，但未曾有人公開傳授分享其投資心法，而市面上也始終缺少一本專業、有系統的威士忌投資專書。雖然對於威士忌投資，我和許多好友浸淫多年，也頗有心得與收穫，但投資容易，教人釣魚難，我們能夠和投資高手朋友們討論及分享喜悅，但對於初學者，說實在我們也沒有合適的教材與教學經驗，不知如何用最簡單、明瞭易懂的方法帶他們入門。

感謝育堂，不藏私，願意主動出書，幫一般消費投資大眾掀起威士忌投資的神秘面紗，這實在是威士忌投資界的首創與大家的福氣，我相信以育堂多年威士忌投資買賣經驗與人脈應對進退經營術，此書定能提供給一般投資朋友快速入門，輕鬆一窺威士忌投資的奧妙，在此除祝福育堂新書能順利暢銷，也恭祝所有喜歡威士忌的朋友們能因此書而達到飲酒和樂，因酒而福的富裕人生，和我及育堂一樣成為威士忌愛好者中的大贏家。

鬍鬚張股份有限公司副董事長 | 張世杰

以酒會友，因酒聚富 ——圓夢推手的閃亮人生

2019年某星期三的午後，往常，我有一群固定的兄弟品酩聚會，因此照理說，現在的我不是已經在喝威士忌，就是在趕往喝威士忌的路上……，但今天的場景有點不一樣，我獨自一個人在咖啡廳內翻著自己花了兩天時間寫的出書大綱，反覆研讀、字字斟酌中。

其實這幾年和陌生網友面交威士忌的次數多了，心情已很淡定，而且早已習慣提前去面交地點等待，一方面可以好整以暇，以最好的狀態與心情去迎娶新投資收藏品的到來，另一方面也喜歡培養自己從陌生人群中一眼認出今日面交網友（威士忌前主人）的能力，因為在投資威士忌的修練道路上，是非常需要志同道合的朋友們一同分享與交流資訊的，因此我始終堅信，有緣的人，就能一起圓夢成長。

但今天，我的心情顯得相當忐忑不安，活像是準備進京趕考赴試的秀才，因為是第一次和出版社的林主編碰面談出書相關事宜，還好地點是由我挑選，總算有點主場優勢。不過今天因為用餐客人稀少，氣氛安靜異常，而時間彷彿也停滯不前，過得有點慢，服務員已來加了第二次水，正在詢問我是否要先點飲料時，一句：「柯老師你好，不好意思，我來晚了……」讓我心頭為之一顫。還好，抬起頭對上眼後，我知道，今天的會談一切應該沒問題了，這或許應該歸功於這幾年我在投資威士忌與陌生交友所訓練出來的第六感，酒會自己找人，而也會自己挑朋友。果然，像老朋友般相談甚歡，我出書的大方向與訴求對象正符合出

版社的需求，雙方一拍即合，因此，我們也打鐵趁熱立即敲定簽約時間與截稿日期。

其實，出書本不是我計劃中之事，而且安逸半退休的生活過久了，要一下給自己那麼大的挑戰，確實讓我有點躊躇不前。尤其我二十年前離開雜誌社的工作後，早已停筆多年，一想起當年寫稿採訪之苦，心中的夢魘又浮上心頭；再加上一旦開始寫作，除了會影響我日常的作息，對家人也會造成不便，因此，合該是得在第一時間告訴老婆我的決定了。

當晚，老婆工作回家換好家居服，躺在沙發休息，我已迫不及待將此事全盤托出：「老婆，有件事我先斬後奏了，之前不是告訴你有出版社找我出書，今天談完後，我已經答應他們要出書了。」

「好啊，恭喜，那你要加油。」下班回家躺在沙發放鬆的老婆正在專心玩她的 *candy crush*，全副心思只想著快快破關中……。

「可是，妳真的覺得我適合出書嗎？」深知伴君如伴虎的我，小心試探中。

「反正你每天都花那麼多時間在研究威士忌的奧秘，而且那麼愛買、那麼愛交朋友，又喜歡到處分享威士忌經，文筆好像也可以，就去寫吧。」老婆說得雲淡風輕，還真不知是她對我的肯定，還是以為寫書很容易。

「可是，我投資威士忌的資歷並不深，賺的也沒別人多，高手在人間，很怕誤人子弟？」呵呵，第一次出書的菜鳥作家，惶恐不安的心，

總需要人再次肯定。

「少來，你有沒有賺以爲我不知道？而且你這幾年參加那麼多威士忌社團，也當過好幾年威士忌交易把關的仲裁舵手，大大小小的投資案例、疑難雜症與交易糾紛陷阱，你什麼沒遇過，就算沒吃過烤全豬，也會學豬走路吧？」家裡財務大臣兼國稅局長講得這般慷慨激昂，很有自信，比我更有威士忌投資大師的風範。不過，之前好像都沒有人寫過威士忌投資專書，我好像是第一位？在沒有參考資料下，真不知道要從何下手比較好。雖然我早已擬好大綱，心中也有撰寫腹案，但還是忍不住想和老婆謀對謀的抬槓一下。

「難道你之前繳那麼多學費的慘痛教訓是假的嗎？就寫你從錯誤中學習，轉敗爲勝的案例與心得就好了，應該就寫不完了，而且我知道其實你有很多想法，也喜歡協助威士忌愛好者一圓投資夢，我相信應該也只有你可以多角度寫出投資威士忌的眉眉角角。」工作一整天在放空的老婆，感覺已經快不耐煩了，應該是電玩快沒命，過不了關了，要發火了。

「可是……」正想白目再多喇低賽幾句，「好了，不要再找藉口了，不要吵我玩 game，去寫就對了。還有，記得書的稿費不要全部買酒，我想要換沙發，記得又。」可惡，快沒電了，坐在沙發上頤指氣使的老婆，終於放下手中的手機……然後換平板繼續玩。

謝謝老婆的開示，感恩師父，讚嘆師父。

正所謂「家有一老（婆），如有一寶。」其實這些年，正因為有老

婆的支持，我才得以在房地產本業與威士忌投資間，兼顧且斜槓有得，而懂我的她也知道我雞婆愛分享的個性，一旦寫書就會有求好心切的壓力，因此適時提醒我自詡為威士忌愛好者圓夢推手的初衷——

I have a dream.

我希望，每一個人都是威士忌愛好者，而且以身為威士忌愛好者為榮。

開心喝酒，熱心助人：以酒會友，因酒聚富。

We are the world, we are the best, we are the dreamer, we are the winner.

所以，我開始「秘密」寫書，果真，神奇的事情也發生了。

一下子，大師兄回來了（靈感），一下子，二師兄也回來了（資料），後來，全部都回來了（文筆，呵呵，希望有），不到半年，本書就已順利寫作完成。雖然我自覺還有很多題材與案例可分享，但想想投資與寫作的道理應該相通，決定不貪心，先求有，再求好。

本書的寫作內容係以我這些年在投資威士忌時所經歷過的人、事、時、地、物案例為藍本，另外再配合我一些個人看法與實務投資經驗，可說是一個有系統、強調關鍵步驟的威士忌投資心得分享。其中，我在書裡分享的案例，雖說每個人名都已做了修改，但故事絕非虛構，然而情節如有雷同，純屬巧合，請好友們不要對號入座，以免被肉搜。

另外，此書能順利完成，要感謝的人太多，除了家人、友人外，各大拍賣公司、代理商、公關公司、經銷商、酒專、社團、酒界前輩達人、媒體們等，都是本書能順利付梓的最大功臣，在此一併謝過，未來還請