

財訊執行長
期交所副總經理
康和期貨總經理
非凡電視主持人

謝金河
朱士廷
李文柱
鄭明娟

強力推薦

期權首傑

期權合璧九大絕招大公開
幫你解開選擇權的「達文西密碼」
讓你順利晉身贏家

守傑跟你面對面，談行情！（詳見p.248）

洪守傑◎著
馮志源◎整理

加贈價值800元
「期貨投資」
光碟

作者簡介



洪守傑

1971年生，O型、雙子座

學歷：輔仁大學統計系畢業

經歷：統一期貨營業員、襄理、營業部副理、
台南分公司經理，顧問事業部協理

現職：康和期貨經理事業總經理

證照：期貨分析師資格、期貨商業務員資格、
證券商高級業務員資格

著作：選擇權入門篇（光碟）、如何成為選擇權
贏家（光碟）、輕鬆學會期貨投資（光碟）
《選擇權撇步大公開》、《交易策略教戰
手冊》

採訪者簡介



馮志源

1973年生，B型、天蠍座

學歷：中興法商（現台北大學）法律系畢業、
政大風險管理與保險所碩士

經歷：中國時報經濟組記者、匯豐中華投信整
合行銷部襄理

現職：匯豐中華投信整合行銷部副理

證照：考試院財產保險經紀人執照、證券商高
級業務員資格、期貨商業務員資格、投
信投顧業務員資格

著作：《台指期貨入門學習地圖》
《從20萬到10億》（文字整理）

001 發行人序：投資理財是人生的必修課

Smart 智富系列負責人 葉國興

003 推薦序：在貪婪與恐懼中找到出口

明利文化事業執行長 劉建河

005 推薦序：鑑往知來，掌握線圖的右邊

台灣經濟文化出版社社長 蔡士強

期權首傑

007 推薦序：永遠懷抱滿腔熱情

馮志源

009 Chapter 1 從營業員到總經理

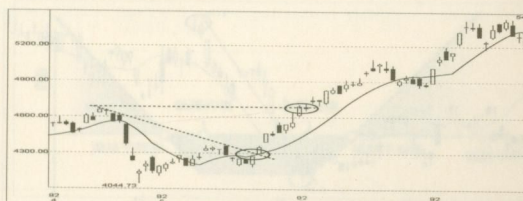
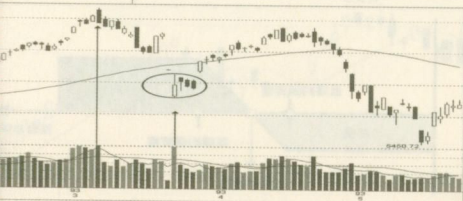
同業團體中樞，我輩後中樞

康和期貨經理事業總經理

洪守傑◎著

馮志源◎文字整理

- 009** 發行人序：投資理財是人生的必修課
Smart智富月刊發行人 童再興
- 011** 推薦序：在貪婪與恐慌中找出口
財訊文化事業執行長 謝金河
- 013** 推薦序：鑑往知來，掌握線圖的右邊
台灣期貨交易所副總經理 朱士廷
- 015** 推薦序：操作其實是一種藝術
康和期貨總經理 李文柱
- 017** 推薦序：跟著好運走，就對了！
「非凡股市現場」主持人 鄭明娟
- 019** 自序：帶著10萬元，展開投資驚奇之旅
洪守傑
- 023** 採訪序：永遠懷抱滿腔熱情
馮志源
- 026** Chapter 1 從營業員到總經理
阿扁選前中槍，我選後中彈
十年如一日的期權生涯
成名之戰與經典之作



Chapter 2 沒有達人，只有贏家 048

大匠不工的操作哲學
成功的操作＝實力＋紀律＋策略
去除恐懼與貪婪的魔戒
資金控管與善設停損

Chapter 3 跟趨勢作朋友 078

善用技術分析找趨勢
趨勢>型態>指標>單一K線
多頭、空頭、盤整的劇本

Chapter 4 推翻金科玉律 098

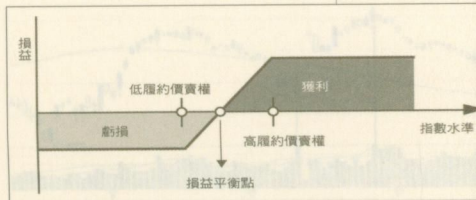
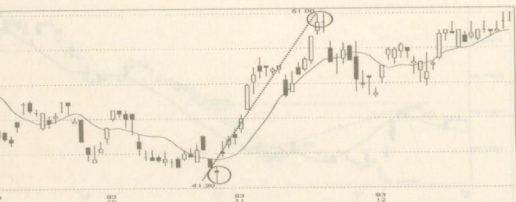
顛覆成規的智慧
三大操作迷思

Chapter 5 晉身贏家的三大心法 116

輸家的三種心態
我的三帖獨家秘方

Chapter 6 解開選擇權的達文西密碼 132

選擇權是什麼？
剛入門，請遵守「三從四德」
衡量風險的五個指標



162 Chapter 7 期權合璧的獨孤九式

四大進階策略：價差與跨/勒式

九大高階戰法

洪守傑的期權進階戰法總整理

202 Chapter 8 期權未來大無限

台股重回萬點不是夢

國內期權市場的未來

商品期貨的新大陸

234 附錄1：全球期貨與選擇權總交易量

234 附錄2：全球各類商品交易量

235 附錄3：美國各類商品交易量

235 附錄4：全球其他地區各類商品交易量

236 附錄5：全球單一期貨合約交易金額Top20

238 附錄6：全球單一期貨合約成交金額成長Top10

238 附錄7：全球單一期貨合約成交金額衰退Top10

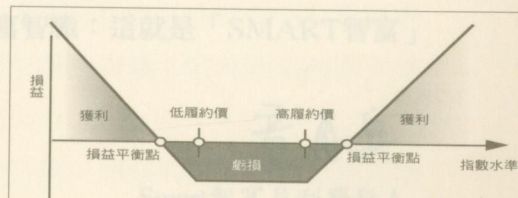
240 附錄8：全球期貨交易所Top30—不含期貨選擇權

242 附錄9：全球期貨交易所Top30—含期貨選擇權

244 附錄10：摩根台指期貨權值股Top30

245 附錄11：台股指數期貨權值股Top30

246 附錄12：台灣50成分股



投資理財是人生的必修課

——智富文化出版的緣起

中國自盤古開天以來，財富受到人文的貶抑、偏見的醜化，然而，它卻是人們生活與家庭的基石。

我們不必承受傳統文化的偏見，避談財富：面對結婚生子、養兒育女、購車置屋、退休養老等人生現實面，我們必須正視財富，必須理財，甚至投資。

現在是資本社會，景氣有循環，物價會漲跌，利率有高低，幣值會升貶……這些每每牽動人們的財富，也影響到生活。匯率貶低、物價上揚、利率下滑，如果不理不睬，財富會自動縮水；景氣復甦時，寄望加薪而不投資，個人財富將永遠跟不上社會繁榮的腳步，因此，我們必須理財，甚至投資。

現代的學校教育，教人文、學科技，卻完全忽略「理財是人生的必修課」，人們從父母的隻字、親友的片語、業務員的斷章、電視報紙的取義，取得支離破碎的理財知識，這是不足也是危險的。雜誌與書籍，讓你更深入、更有系統，是不可或缺的理財知識來源。

《Smart智富月刊》創刊已七年，如今再成立智富出版社，以「投資」和「理財」為出書領域，以「專業」和「易懂」為編輯精神，讓讀者更Smart取得財富智識；這就是「SMART智富」出版所要的、所追求的。

童再興

Smart智富月刊發行人

在貪婪與恐慌中找出口

這些年來，全球金融市場詭譎多變，連股神巴菲特都換了好幾副眼鏡。例如2000年全球高科技產業泡沫吹破了之後，巴菲特便一再強調全球股市太貴了，他找不到太多好標的，寧可保有現金。

不過檢視從2000～2005年的全球股市，像是熱門的中東、中亞國家股市，其中埃及漲幅超過百分之百，俄羅斯與烏克蘭漲幅相當驚人；其餘如東歐的匈牙利、捷克，中南美洲的巴西、祕魯、哥倫比亞等國家，也都有十分可觀的漲幅。

還有在2000年之前，巴菲特以看不慣網通股為理由，強調他絕不沾手機與網通股。當然2000年網路泡沫化後，巴菲特逃過一劫，股神的威名大震；不過2000年之後，除了投資中國石油天然氣外，他也重申不碰原物料及原物料股，結果現在回頭來看，從貴金屬的銅、鎳、鋁，到石油價格的狂飆，大概連巴菲特看了都會傻眼。

更值得一提的是，巴菲特以美國雙赤字嚴重為理由，強力看空美元，並大舉加碼放空，沒想到美元的弱勢在2004年12月31日即告一段落，而巴菲特的美元空倉部位，令他的柏克夏基金受到一些傷害，今年美國雙赤字情況依舊，但美元走勢卻十分強勁。

巴菲特一生在金融市場身經百戰，累積的戰果在柏克夏基金

是他一生的成就，但是這位全球公認的投資大師，依然會在變化莫測的金融市場中失手，這就是投資市場最玄妙之處。

很多人以為投資很容易，不過是拿起一通電話下單就解決的小事，其實資本市場既鬥智又鬥力，從必須比一般人勤快、研讀各國政經資訊、每一項與經營有關的報導都不可錯失。

更重要的是，必須在貪婪與恐慌之中，找到一個平衡點，並做好情緒管理，就像運動員上場一般，讓自己保持最佳狀態。最後還得眼看四方、耳聽八方，把各種不可預料的情況考慮進去。就像去年3月，台股漲到7135點，沒幾天後適逢總統大選，誰也沒想到阿扁總統竟然中了兩顆子彈，股市瞬間風雲變色，很多期貨老手都栽了個大跟斗。

守傑是國內期貨市場中非常優秀的新生代，如今他要把自己在期貨市場歷練的心得集結出書，真是難得。他是研究選擇權的專家，期貨操作比現貨難度更高，更適合年輕又有才華的人在這裡逐鹿。

這些年來，台股成交量漸縮，反而是期貨成交口數逐漸成長，相信守傑的這本書必定會成為國內期貨市場非常重要的教戰守則，也會是一本暢銷的好書。

謝金河

（本文作者為財訊文化事業執行長）

鑑往知來 掌握線圖的右邊

得知守傑個人著作《期權首傑》出版，我的內心既為他恭喜，更感到驕傲萬分。特別是個人過去和他的淵源頗深，看著他從營業員一路升到康和期經的總經理，守傑的天分與努力絕對是有目共睹的，國內期權市場有這樣一位鬼才加持，發展前景一定是不可限量。

回想起結識守傑的過程，當時由於國內期權市場剛剛起步，統一期貨需要有一個具有潛質的年輕人擔當重責大任。而我邀他面試的時候，雖然當時他只是個身無長物的年輕小伙子，但他夠機伶，待人又極為誠懇，我認為未來一定潛力無窮，因此力邀他加入團隊。後來經過幾次階段性任務的試煉，證明守傑在各個崗位都十分出色，不僅沒有辜負我的殷切期望，還有青出於藍、更勝於藍的傑出表現。

民國87年我國期貨市場成立之初，當時台指期貨總交易量僅約27萬餘口，經過市場的教育宣導，與各式衍生性金融商品的開放，目前國內的衍生性金融商品種類可說是相當齊全，選擇權市場近幾年更出現十倍數的成長，而期權市場從慘淡經營，到現在大鳴大放，我有幸和它共同見證了這個歷史的時刻。

難能可貴的是，守傑完全不隱瞞自己過程中的挫敗經驗，不僅忠實表達了他的豐富經歷以及實務經驗，還化為各式淺顯易

懂與變化多端的操作策略，足堪投資人引為借鏡，也足為市場表率。

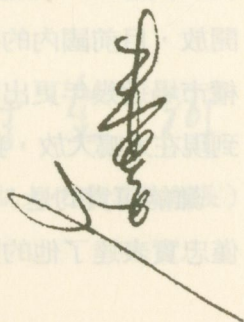
期權操作和其他操作最大不同的地方，在於基礎培養必須十分紮實。這是因為行情的研判往往花費許多時間和精力，尤其是投資市場有句名言：「投資操作最迷人的地方，就是永遠不知道圖形的右邊是什麼？」圖形的左邊是歷史，是已經發生的事，如何能利用過去已發生的歷史與經驗鑑往知來，勾勒出右邊的雛形，才是攸關後續能否獲利的真正關鍵。

《期權首傑》的出版，不僅諄諄傳授投資人由淺入深的各式交易原理與策略，志源兄精鍊的筆法，更為本書增色不少，對於已經身處期權市場或尚未進入的投資人而言，可說是最絕佳參考書，相信投資人反覆參閱後，定能受益無窮。

金融市場最大的特色就是「變」，行情每天總是千變萬化，我們永遠不知道明天會如何，唯有永遠保持謙卑的態度、尊重市場、順勢操作，才能應付不可預知的未來。唯一能操之在我的，就是自己的心態。

誠如守傑所說，要利用紀律來克服人性天生的貪婪與恐懼，我心亦有戚戚之感，願以此與各位共勉之，也預祝本書出版成功，造福更多的投資人！

（本文作者為台灣期貨交易所副總經理）



操作其實是一種藝術

國內期貨市場從民國83年正式合法開業，期貨選擇權亦在90年底上市，對投資大眾而言，期權市場的陌生是可想而知的。然而隨著金融商品的蓬勃發展，期貨及選擇權市場的發展可說是一日千里，也因為如此，目前市面上各種相關書籍如雨後春筍般出現，在百家爭鳴下，投資人要找到適合自己的投資密笈，是進入期權市場第一重要的功課。

對我而言，非常高興看到守傑終於出書了。守傑是我個人強力推薦的期權高手，除了他本身的專業知識外，他在期權的授課上更是行雲流水。他所開的期權課程，總是場場爆滿，以百場的速度在累積，而上過他課程的學員更是數以萬計。由這些紀錄即可得知，為什麼他會風靡期貨界。

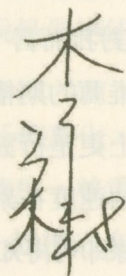
現在守傑終於把他的成功經驗集結成書分享給大家，我相信，本書一定能造成搶購風潮，一如守傑所開的每堂課程，場場開出滿堂紅。

在這本《期權首傑》中，各位讀者可以看到他的歷史、他的心血、他的成功，內容絕對是經過實戰驗證，對錯過守傑課程的投資朋友們，這是一本很值得推薦的書，因為它實在、深入淺出，讓你經由實證了解艱澀的選擇權，最重要的是策略絕對很實用。

因此，本書是目前財經書籍中難得一見的實用好書，期權操

作沒有神秘感，只有在市場中進出時，堅守專家提出的金科玉律，讓每一次的操作，變成一種藝術，讓每一次的操作，都為你累積勝利經驗。

如前所言，期權市場目前的成交量是一日千里，投資大眾在掌握此趨勢前，要如何提升本身的操作知識及經驗？書中「跟趨勢作朋友」「晉身贏家的三大心法」「解開選擇權的達文西密碼」等章，絕對值得你細細研讀。我相信只要透過本書，讓守傑的功力為你加持，就能讓你在期貨市場不止是「投資達人」，更是贏家！



（本文作者為康和期貨總經理）

跟著好運走，就對了！

第一次見到洪守傑先生，是在非凡電視台內部的員工訓練課程中，當時我很好奇，為什麼公司內瀰漫著一股「洪守傑旋風」？不僅多位主持人、記者及企劃人員，甚至包括執行製作群，都向我們製作單位大力推薦期貨市場的這號人物？多年來的採訪經驗告訴我，他的研究及分析表達的方式，的確是觀眾想要聽、想要學習的。

當時台灣的期貨市場，比起股票市場來說實在年輕太多，股票市場經過幾十年多空爭奪戰的洗禮，就像個鐘樓怪人，而期貨市場只不過是剛出生的小嬰兒。

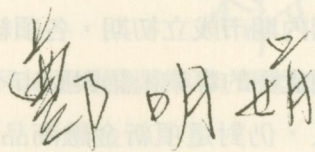
讓各種新金融商品能簡單易懂，一向是我的重要工作，但回想國內期市成立初期，各項統計資訊的揭露都還不夠完備，而且期貨圈的專業術語與股市不同，縱使已是相當資深的股市投資人，仍對這項新金融商品不太熟悉，想找到有專業分析能力、又能夠以簡單明瞭方式解說的人實在不多，而如果能讓我這位股市歐巴桑都聽得懂的話，一定有兩把刷子，洪守傑先生正是箇中高手，這也讓我很想會一會這位傳聞中的人物。

成功絕對不是偶然，洪守傑先生能在詭譎多變的市場中有傑出表現，自有其過人之處。多年來在股市、期市中，我看盡各路英雄好漢迎戰股海波濤洶湧的險惡，頭角崢嶸後戰死沙場、如流星般的殞落，這些例子歷歷在目、不勝枚舉。

因此，此次洪守傑先生將他在市場可長可久的獨門秘技，以及成功與失敗的經驗法則付梓，讓投資人藉由他豐富經驗，直接跳過摸索階段，少走許多理財的冤枉路，去除恐懼與貪婪的魔障，推翻操作迷思，以最短的時間及最少的成本，帶領投資人進入期權市場，這對投資人來說實屬難得的機會。

我相信，洪守傑先生以他豐碩的專業知識及真誠的赤子之心，擄獲了投資人對他的喜愛，這都是長期累積的辛苦成果。他不分平日假日、本島外島，舉辦了上千場與投資人面對面的講座，這成功背後的努力不懈，令人欽佩。

如今能有機會為他即將出版的新書為文作序，頗讓我與有榮焉，而又得知洪守傑先生喜獲千金的消息，可見幸運之神頻頻眷顧，然而股市、期市投資不正是這樣？跟著好運走就對了！



（本文作者為「非凡股市現場」主持人）

帶著10萬元 展開投資驚奇之旅

「老師！明天要結算了，今天卻大跌，會壓低結算嗎？」這是我以往最常聽到的問題，尤其在台指期貨或摩根期貨要結算前，不論是記者或會員，都會來電詢問我對結算行情的看法。

對我而言，與會員朋友、媒體記者的互動，已是我每天必做的「功課」，並不以為意。問題是一天的拉高或壓低，對賺或賠的影響並不大，但市場卻總是非常關心極短線的變化，這才是我感到憂慮的事。

以我的經驗來說，交易頻率愈高、操作愈短線，愈不容易獲利，擬定一套可長可久的策略，才是賺錢的核心！我相信操作可以獲利，但是絕非一般投資人想像中的快速，獲利和時間是成正比的。

在期貨界十多年來，我看過許多成功的交易者穩定獲利，也看過更多虧損的例子，我相信市場上的常勝軍很多，但是願意出來分享的卻少之又少。我很單純的希望這本書有拋磚引玉的功能，讓更多正確的知識、正確的策略、正確的心態灌輸給投資人，這就是我的小小心願。

其實早在兩年前，Smart智富月刊總編輯李美虹小姐與主編唐祖貽先生，就向我提出這個構想，但我因為工作繁忙，以及需要整理的資料太多，遲遲沒有動筆，多虧了志源兄大力幫

忙，如今本書終於得以問世，我衷心希望能讓投資人少走一點冤枉路。

很多人覺得，我在媒體上發表的看法都「很準」，獲利一定很驚人，其實未必。之前我擔任統一期貨投顧部門主管時，每天與媒體互動的「最低消費額」是上電視4次，這還不包括30分鐘的節目或現場錄影，以及報紙的專欄或訪問。

當時趕場上節目也曾發生過糗事，印象比較深刻的是，有一次一大早要上現場節目，也許是前一天太過勞累，隔天早上醒來，驚覺已經睡過頭了，我急忙從床上跳起來，慌慌張張抓了件襯衫、紮了條領帶就往門外衝，老婆還以為發生什麼大事，後來還取笑我：「你早上那副拙樣，就好像是被捉姦在床、倉皇逃離現場一般。」我也只能報以無奈的苦笑。

可是這些跟賺不賺錢並沒有什麼關係。即使從93年7月起，我曾連續11筆交易都賺錢，也曾連續七個月獲利，但會員並沒有跟著賺到錢。不管原因多複雜，總之連看對並做對，都沒能幫會員賺到錢了，更別提我之前的幾次嚴重失誤，讓對我百般信任的會員受傷，這使我難過不已。

難過之餘，我更積極思考下一步該怎麼走？擺在我面前的只有兩條路：不然就是到自營部門交易，從此「隱姓埋名」；不然就是到期貨經理事業、從事代客操作。

幾乎沒有多考慮，我選擇了後者，因為在我來看，現在的期貨經理事業好像11年前的國內期貨市場，是個沙漠、是個新興市場，卻充滿著無窮的機會，同時也需要跟人接觸，不能獨善其身。